



**INFORMATIVA GENERALE POLIZZA COLLETTIVA RESPONSABILITÀ CIVILE PROFESSIONALE ODONTOIATRICA ANDI PROGETTI SRL/SOCIETÀ CATTOLICA DI ASSICURAZIONE SOC. COOPERATIVA - N. 763.32.000001  
DECORRENTE DALLE ORE 24.00 DEL 31/12/2014.**

Caro Assicurato,

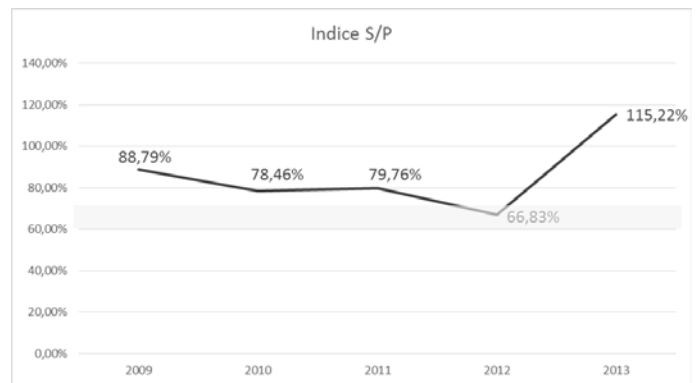
è con grande soddisfazione che possiamo comunicarti che la polizza R.C. Professionale Collettiva attualmente in corso ed in scadenza per il prossimo 31 dicembre viene rinnovata per il **triennio 2015-2017**, ma si tratta di un **nuovo contratto** che richiede l'invio dell'intera documentazione e la necessità della tua sottoscrizione, non essendo sufficiente il solo bonifico, con **la disciplina normativa che resta sostanzialmente quella originaria**, salvo le integrazioni per i trattamenti sui tessuti periorali, riportate nella breve sintesi che segue e soprattutto nel testo contrattuale allegato e, purtroppo, la modifica dei gradi di rischio e l'aumento dei premi da corrispondere.

Ottenere il rinnovo per 3 anni non è stato semplice poiché le Compagnie Assicuratrici stanno abbandonando il mercato della RCP in ambito sanitario perché troppo aleatorio e non più redditizio per loro e le condizioni individuate con l'obbligo di copertura assicurativa per la responsabilità civile professionale, attivo dal 15 agosto 2014, non agevolano, ma complicano la realizzazione di polizze che abbiano nel contempo contenuti adeguati e premi sostenibili.

Costruire una tariffa assicurativa e quantificare i premi è complesso e si basa sul rischio da garantire e sulla sinistralità, ovvero la **frequenza con cui il rischio si realizza o si è realizzato** in quanto il pagamento anticipato del premio richiede di considerare l'andamento storico del rischio e/o di rischi analoghi, poi vi sono le **imposte**, che in Italia sono del 22,25% (per non smentirsi ...) ed i **costi commerciali, amministrativi e tecnici** e dopo tutto ciò l'Assicuratore dispone del 65-70% dei premi per pagare i sinistri e pertanto se il "famigerato" **indice S/P** (rapporto tra il costo dei sinistri comprese le riserve accantonate ed il ricavo netto dai premi) è tra 60 e 70 la Compagnia entra nell'area di possibili perdite tecniche, ma se supera 70 la perdita è certa.

A questo punto si deve valutare l'andamento tecnico dal 2009 al 2013 (il 2014 ha dati solo parziali) e l'indice S/P è stato

2009	88,79%
2010	78,46%
2011	79,76%
2012	66,83%
2013	115,22%



L'indice S/P degli anni del triennio 2009-2011 è stato pesantemente superiore al 70%, il 2012 è migliorato in virtù dell'aumento dei premi per il triennio 2012-2014 pur rimanendo nell'area di equilibrio tecnico precario, ma il 2013 è stato veramente disastroso per una serie di **sinistri assai gravi, anche mortali** (se qualcuno pensa che il dentista non possa essere coinvolto in sinistri mortali, ahimè, si sbaglia) che hanno aumentato la riserva in modo assai rilevante.

Quindi **l'aumento dei premi è inevitabile anche per il prossimo triennio**, ma non nella misura di quello del 2012 e nemmeno rapportato agli ultimi indici S/P, perché ci siamo battuti per dimostrare che i costi dei sinistri, ancorché elevati, non lo saranno nella misura indicata dalle riserve della Compagnia, necessariamente prudentiali e talora eccessive.

Il premio è ora definito anche da una attribuzione più dettagliata dei costi (rischi e sinistri) più significativi, misura di equità tecnica per riequilibrare una condizione di premio divenuta eccessivamente mutualistica e che comporta un passaggio ai gradi di rischio B o C per alcune attività che prima erano comprese nel grado di rischio inferiore, ma gli interventi effettuati vogliono soprattutto ricreare una **situazione di equilibrio** simile ai primi 8 anni di Convenzione per operare con serenità e fiducia nell'avvenire, conservando comunque l'elevata qualità della polizza e un premio concorrenziale.

**L'Associazione non può rinunciare a una decorosa condizione di sicurezza per i propri soci.**

In effetti, malgrado il rincrescimento che ci provocano gli aumenti tariffari, questa polizza resta concorrenziale sul mercato, lo è in modo evidente per i **neolaureati** e per i **trattamenti sui tessuti periorali**, ma lo è essenzialmente nel suo complesso, solo che si vogliono confrontare correttamente le offerte del mercato e cioè riferendosi a un **massimale di 2.000.000,00** e includendo **la garanzia postuma** al costo di un premio ed **una tutela legale assai ampia** che non richiede ulteriori polizze, **la copertura della responsabilità solidale, l'assenza di franchige generalizzate** che sono un potenziale costo differito e quindi una riduzione di premio incerta e non si deve dimenticare che l'Associazione può opporsi nel caso la Compagnia volesse disdettare il singolo assicurato e questa è una clausola di grande tutela per il socio ANDI.

Il controllo dei costi non sarà però possibile senza il tuo aiuto: vi è infatti un'**area di autotutela** che può essere migliorata con significativi benefici economici, infatti quando si ufficializza un sinistro questo comporta spese certe e la definizione di una riserva che sappiamo essere "prudente" perciò assai rilevante, quindi occorre sia gestire il proprio paziente in modo corretto, evitando di interrompere comunicazione e dialogo, sia contattare sempre Oris Broker ed attenersi sempre alle indicazioni ricevute.

**Oris Broker S.r.l. con Unico Socio**

Società soggetta all'attività di direzione e coordinamento di Andi Progetti Srl con sede in Roma, Lungotevere R. Sanzio 9  
**Sede Legale ed Amministrativa** - Lungotevere R. Sanzio 9 - 00153 Roma - Tel. 06 5881753 - Fax 06 58348496  
**Sede Operativa** - Via Ripamonti 44 - 20141 Milano - tel. 02 30461010 - fax 02 30461002 - e-mail: [orisbroker@orisbroker.it](mailto:orisbroker@orisbroker.it) - Capitale Sociale € 12.750,00 - R.E.A. Roma n. 1173140 - C.F./P.IVA/Registro Imprese Genova 03866760105

Sono di seguito riportati i cambiamenti più significativi:

**Art. 8) Variazioni e comunicazioni – Modifiche contrattuali ope legis**

E' previsto come comportarsi in presenza del regolamento per l'assicurazione obbligatoria dei professionisti della sanità.

**Art. 12) Attività assicurate e costo annuo**

L'articolo riordina i gradi di rischio in cui collocare la propria attività con la massima attenzione e con particolare riguardo a:

**passaggio dal grado di rischio A al grado di rischio B**

la protesi su impianti, le attività chirurgiche propedeutiche o contestuali all'inserimento di impianti, gli innesti di biomateriale di sintesi e/o di osso, l'inserimento di membrane, le gremectomie e la chirurgia per l'avulsione o la disinclusione di denti inclusi.

**passaggio dal grado di rischio B al grado di rischio C**

gli impianti zigomatici, il carico immediato, le protesi su tali impianti

**neolaureati:**

la durata degli sconti è stata portata a 3 anni in caso di attività implantologica e a 4 anni per l'attività senza implantologia.

**Nota per i Titolari di Studio con Collaboratori/Consulenti ai sensi dell'art. 2232 del C.C.**

Alla luce delle sempre più frequenti pronunce giurisprudenziali (**responsabilità solidale**) è consigliabile disporre della copertura assicurativa con il grado di rischio corrispondente all'attività effettivamente svolta nello studio in proprio o dai collaboratori.

**Art. 19) Oggetto della responsabilità R.C.T. e R.C.O. - Estensione Territoriale**

L'attività clinica esercitabile all'estero soggiace alle normative di legge e in tutti i casi la garanzia assicurativa è limitata a 90 giorni complessivi nell'anno assicurativo. Infatti se si instaura un rapporto continuativo all'estero è necessario, nell'interesse dello stesso assicurato, usufruire di una polizza locale.

**Art. 22) Esclusioni e Norme Inderogabili**

La Direzione Tecnica era già sottoposta all'accordo con la Compagnia tramite Oris Broker. Ora vi è stata aggiunta l'esclusione dell'attività sui tessuti periorali in quanto disciplinate dall'apposita estensione.

**Art. 24) Limiti di indennizzo e scoperto**

In caso di omissione di adeguati accertamenti radiologici per l'individuazione del posizionamento dei nervi, qualora si provochino lesioni a seguito di intervento implantologico o a questo equiparabile (vedasi anche art. 12), lo scoperto viene elevato al 20% senza limite massimo e con il minimo di Euro 2.500,00.

**Art. 23) Inizio e termine della garanzia – Condizioni assicurative di riferimento – Garanzia pregressa – Garanzia postuma**

Il titolare dello studio può richiedere di assicurare la garanzia postuma di un collaboratore, se anch'esso assicurato con la Convenzione, nel caso che tale collaboratore o i suoi familiari non la richiedano direttamente. Si tratta quindi di una importante innovazione a tutela dei Titolari di Studio.

**Art. 27) Nomina di legali e periti - Malleva**

L'Assicurato può difendersi a proprie spese tramite Professionisti di Sua esclusiva fiducia però è anche stato indicato come necessario per un'attenta gestione del sinistro che la Compagnia possa seguire i procedimenti tramite legali e periti dalla stessa segnalati. Un altro aspetto concerne la restituzione del compenso, che viene spesso e immotivatamente rifiutata, con il rischio di compromettere la transazione complessiva. Da un lato dunque si è dato all'Assicurato la possibilità di far carico alla Compagnia della gestione complessiva del sinistro, ivi inclusa quindi anche la parte concernente il compenso, dall'altro si è stabilito che l'Assicurato può opporsi alla conclusione della definizione complessiva solo se la parte riguardante il compenso è stata gestita in maniera non corretta.

**Ricordiamo che la Tutela Legale non prevede limiti né temporali né di tipo di giudizio che operano a favore della Compagnia ed a discapito dell'assicurato.**

Vi rammentiamo che se il premio verrà corrisposto entro il 31/01/2015, non vi sarà nessuna scopertura. In difetto la garanzia verrà sospesa dal 31/12 fino alle ore 24.00 del giorno del pagamento, ma se saranno decorsi 6 mesi dall'inizio dell'annualità sarà anche interrotto il periodo continuativo di assicurazione, con conseguenze negative soprattutto per quanto riguarda la normativa dell'art. 23 di Polizza (pregressa/postuma).

In occasione di questo rinnovo della Convenzione ti chiediamo la massima collaborazione provvedendo innanzitutto a trasmettere ad Oris Broker

- **il modulo di adesione** con le relative sottoscrizioni, comprese quelle per il consenso del trattamento dei dati relativo sia ad Oris che a Cattolica.
- **il modulo per l'Estensione alle attività sui tessuti periorali**, la cui compilazione e inoltro a Oris Broker sono indispensabili per chi è interessato ad acquisire la relativa copertura

Per agevolarti nella corretta gestione degli adempimenti richiesti è allegata una busta già affrancata che potrai utilizzare per l'invio del modulo di adesione e degli eventuali documenti che lo completano ricordandoti di apporvi tutte le firme necessarie.

Da parte nostra ti confermiamo che per qualsiasi spiegazione ed aiuto puoi contattare i nostri uffici, per telefono o e-mail

Milano, 10 dicembre 2014

Oris Broker Srl con Unico Socio

